

Profil für die Position

Underwriter Technische Versicherungen (m/w) Green Energy Offshore

1. DARSTELLUNG DES UNTERNEHMENS

1.1. Geschäftstätigkeit und wirtschaftliche Entwicklung

1.1.1. Geschäftstätigkeit und wirtschaftliche Entwicklung

Unser Auftraggeber hält einen Spitzenplatz unter den Finanzdienstleistern in Deutschland und zählt zu den führenden Versicherungs- und Finanzdienstleistungsgruppen in Deutschland; Teil eines der größten Versicherer und Asset- Manager weltweit mit Tätigkeitsschwerpunkten in Europa, Nordamerika und dem asiatisch-pazifischen Raum.

Der Markt der Offshore-Risiken ist geprägt von hohen Wachstumsraten und hat weltweit ein sehr großes Entwicklungspotenzial. Entsprechend liegt die weltweite Prämienervartung zur Absicherung von Offshore-Risiken bei 2 Mrd. € im Jahr 2020. Neben dem traditionellen nordeuropäischen Markt entwickeln sich insbesondere die Märkte Asien und USA mit der Erstellung großer Offshore-Windparks rasant. Heute werden 90 % des Geschäfts von London aus platziert.

1.2. Unternehmenskultur

Das Unternehmen bietet gleichermaßen anspruchsvolle wie interessante Aufgaben. In dem unmittelbaren Umfeld eröffnen sich engagierten Persönlichkeiten und „Überzeugungstätern“ in einer flachen Hierarchie große Gestaltungsspielräume und Handlungsfreiheit, sowie sehr gute persönliche Entwicklungsperspektiven. Im Team herrschen ein offener, ehrlicher, dabei gerne kritischer Austausch und eine verlässliche wertschätzende Zusammenarbeit. Die Vorgesetzten und die Kollegen sind mit Herzblut dabei und sind stolz auf ihre guten Ergebnisse.

2. BESCHREIBUNG DER POSITION

2.1. Aufgaben und Verantwortung

Unser Auftraggeber ist in Deutschland ein führender Versicherer für Risiken im Bereich Green Energy Offshore und baut diesen Führungsanspruch in dem international stark wachsenden Geschäftsfeld erfolgreich aus. Als Underwriter (m/w) Technische Versicherung Green Energy Offshore gestalten Sie diese Entwicklung an vorderster Front mit und werden in diesem anspruchsvollen Geschäft systematisch in Ihrer Kompetenz entwickelt.

Hierfür betreuen Sie gemeinsam mit den Senior-Underwritern anspruchsvolle Kunden- und Vertriebspartnerbeziehungen und bauen den internationalen Bestand in dem stark wachsenden Markt aus. Ihr Auftrag ist es, gemeinsam mit den Senior-Underwritern die Vertriebspartner im Geschäftsfeld Green Energy Offshore in der Akquisition von anspruchsvollem Geschäft zu unterstützen und bestehende Beziehungen durch eine hervorragende Betreuung auszubauen. Dabei übernehmen Sie Verantwortung und werden fachlich und persönlich aufgebaut und zunehmend und systematisch in größere Verantwortung gebracht.

Ihr Aufgabengebiet umfasst folgende Schwerpunkte:

- Sie zeichnen eigenverantwortlich und ertragsorientiert Offshore/-Renewables-Risiken im Rahmen Ihrer Vollmachten und bereiten Zeichnungsentscheidungen vor, die außerhalb Ihrer eigenen Vollmachten liegen.
- Hierfür beraten und verhandeln Sie mit Kunden und anspruchsvollen Vertriebspartnern, bearbeiten Vertriebspartneranfragen und erstellen eigenverantwortlich Angebote.
- Sie verantworten die Bestands- und Vertragsbearbeitung in Technische Versicherungen und nehmen diese effizient, sachgerecht und erfolgsorientiert vor.
- Sie erwerben sich selbstständig Fachwissen, bauen dieses aus und geben es in Schulungen und Veranstaltungen an Kollegen, Vertriebspartner und Kunden weiter.
- Sie analysieren und bewerten die Entwicklung des Bestands und der einzelnen Vertragsbeziehungen, und steuern die Entwicklung, indem Sie geeignete Maßnahmen ableiten und initiieren.
- Ebenso gehört zu Ihrer Aufgabe die Markt- und Wettbewerbsbeobachtung und Sie wirken in der Produktentwicklung mit. Hierfür analysieren und bewerten Sie die Deckungskonzepte und Produkte im Markt und bringen Impulse in die Produktentwicklung ein.

Reiz und Herausforderung der Aufgabe liegen darin, das Potenzial im Geschäftsfeld Green Energy Offshore in einem stark wachsenden internationalen Markt auszubauen. Und das im Kompetenzcenter für Offshore-Risiken mit interessanten Aufgaben und schnellen Entschei-

dungswegen. Damit haben Sie hier eine einmalige Chance, sich eine hohe Kompetenz und Marktverbindungen in diesem Wachstumsmarkt aufzubauen. Und das in einem Team, in dem das Arbeiten Spaß macht.

3. ANFORDERUNGEN AN DEN KANDIDATEN

3.1. Ausbildung

Idealerweise erfolgreich abgeschlossenes Studium als Dipl.-Ingenieur/in, Dipl.-Betriebswirt/in; oder Versicherungskauffrau/-mann, Versicherungsfachwirt/in oder vergleichbare Ausbildung.

3.2. Fachliche und überfachliche Fähigkeiten

- Sie verfügen über mehrjährige Berufserfahrung im Bereich der Technischen Versicherung; idealerweise im Bereich Green Energy Offshore.
- Sie haben Kompetenz in der Beurteilung von TV-Risiken, idealerweise Underwritingkompetenz, sowie Verhandlungskompetenz und schätzen und nutzen mit großem Engagement, ertragsorientiert und verantwortungsvoll die hier gebotenen großen Freiräume und Chancen.
- Sie verfügen über eine starke Kunden- und Lösungsorientierung und bringen die erforderliche Kontaktstärke im Umgang mit Vertriebspartnern sowie ein sicheres Auftreten und Präsentationsfähigkeit mit.
- Da rund ein Drittel des Offshore-Geschäfts im Ausland erzielt wird und die großen Wachstumsregionen im Ausland liegen sind sehr gute Englischkenntnisse erforderlich oder zumindest die solide Grundlage und Bereitschaft, um die Englischkenntnisse kurzfristig auf das erforderliche Niveau zu bringen. Holländisch und/oder Dänisch wären von Vorteil.
- Unabdingbar sind geistige Beweglichkeit, Freude an der Arbeit und Begeisterung für anspruchsvolle Deckungen und die Entwicklung im Bereich Green Energy Offshore sowie die Bereitschaft zu mehrtägigen Dienstreisen.